



# NATURAL HERB GROUP



[info@nhgroup.it](mailto:info@nhgroup.it)  
[info@magicalweed.com](mailto:info@magicalweed.com)



[nhgroup.it](http://nhgroup.it)  
[magicalweed.com](http://magicalweed.com)





NATURAL HERB GROUP  
COMPANY  
PRESENTATION  
GIUGNO 2018

---

**DL SALES CONVENTION**  
Milano 12 giugno 2018

# LEGAL

**Legge 2 Dicembre 2016, n. 242.**

**Disposizioni per la promozione della coltivazione e della filiera agroindustriale della canapa. (GU serie generale n.304 del 30-12-2016) entrata in vigore nel provvedimento 14/01/2017 e circolare Ministeriale 22 maggio 2018.**

# COMMERCIALIZZAZIONE

La Legge n. 242 del 2 dicembre 2016 individua specifiche categorie ottenibili dalla canapa coltivata per cui è consentita produzione e commercializzazione.

1. alimenti e di cosmetici
2. semilavorati, quali fibra, canapulo, polveri, cippato, olio carburanti
3. materiale destinato ai lavori di bioingegneria o bioedilizia
4. coltivazioni finalizzate alla fitodepurazione
5. coltivazioni dedicate alle attività didattiche
6. coltivazioni destinate al florovivaismo

# SIDE EFFECT

E' evidente che questa norma di salvaguardia ideata originariamente a tutela del coltivatore abbia, in concreto, esteso, nei limiti della legge n. 242/2016 i propri principi, anche alle successive fasi di vita del prodotto:

LA DISTRIBUZIONE E LA COMMERCIALIZZAZIONE.

# NATIONAL MARKET

Essendo un mercato nuovo le informazioni disponibili sono abbastanza limitate, una «ricerca di mercato» di Davide Fortini del centro ricerche della Sorbona di Parigi nonché del Marijuana Policy Group di Denver evidenzia l'enorme potenziale dell'Italia.

Ulteriori accreditate società di ricerca valutano il volume d'affari potenziale del mercato italiano in un range compreso tra 4 ed i 7 di Miliardi di Euro.....dato che appare comunque **ESTREMAMENTE SOTTOSTIMATO** se raffrontato a mercati più consolidati e maturi (Stati Uniti, Canada e Paesi Bassi)

## INTERNATIONAL MARKET 1/2

Negli Stati Uniti la CANNABIS LIGHT è legale in 8 Stati. La cannabis ad uso medico in 29 Stati.

La ricerca di ARCVIEW Market RESEARCH stima che nei prossimi 3 anni il giro d'affari complessivo si attesterà tra

20,2 ed i 32 MILIARDI DI DOLLARI

Nel 2017 gli introiti degli stati del Colorado e di Washington per tasse applicate alla sola vendita della cannabis sono compresi tra i 223 ed i 314 Milioni di Dollari

## INTERNATIONAL MARKET 2/2

Per la banca d'investimento Bryan, Garnier & Co. il mercato mondiale della cannabis legale e cannabis terapeutica crescerà di oltre il 1000% raggiungendo quota:

140 miliardi di dollari nei prossimi 10 anni

Il solo mercato della cannabis light, attualmente valutato in 7,7 miliardi di dollari avrà una crescita costante nei prossimi 4 anni e si attesterà intorno alla cifra di 34 miliardi di dollari secondo gli analisti di Brightfield Group.

# MISSION STATEMENT

Diventare la prima stabile società italiana nella coltivazione e trasformazione della CANAPA LIGHT, con approccio industriale in tutte le fasi del processo.

Ricerca dei migliori prodotti sul mercato, introduzione dei processi più innovativi, implementazione della distribuzione più capillare, rete di vendita più vasta sul territorio.

NHG vuole diventare uno stabile riferimento in questo segmento di mercato, e fornire ai consumatori il prodotto più controllato, certificato e conforme alla legge.

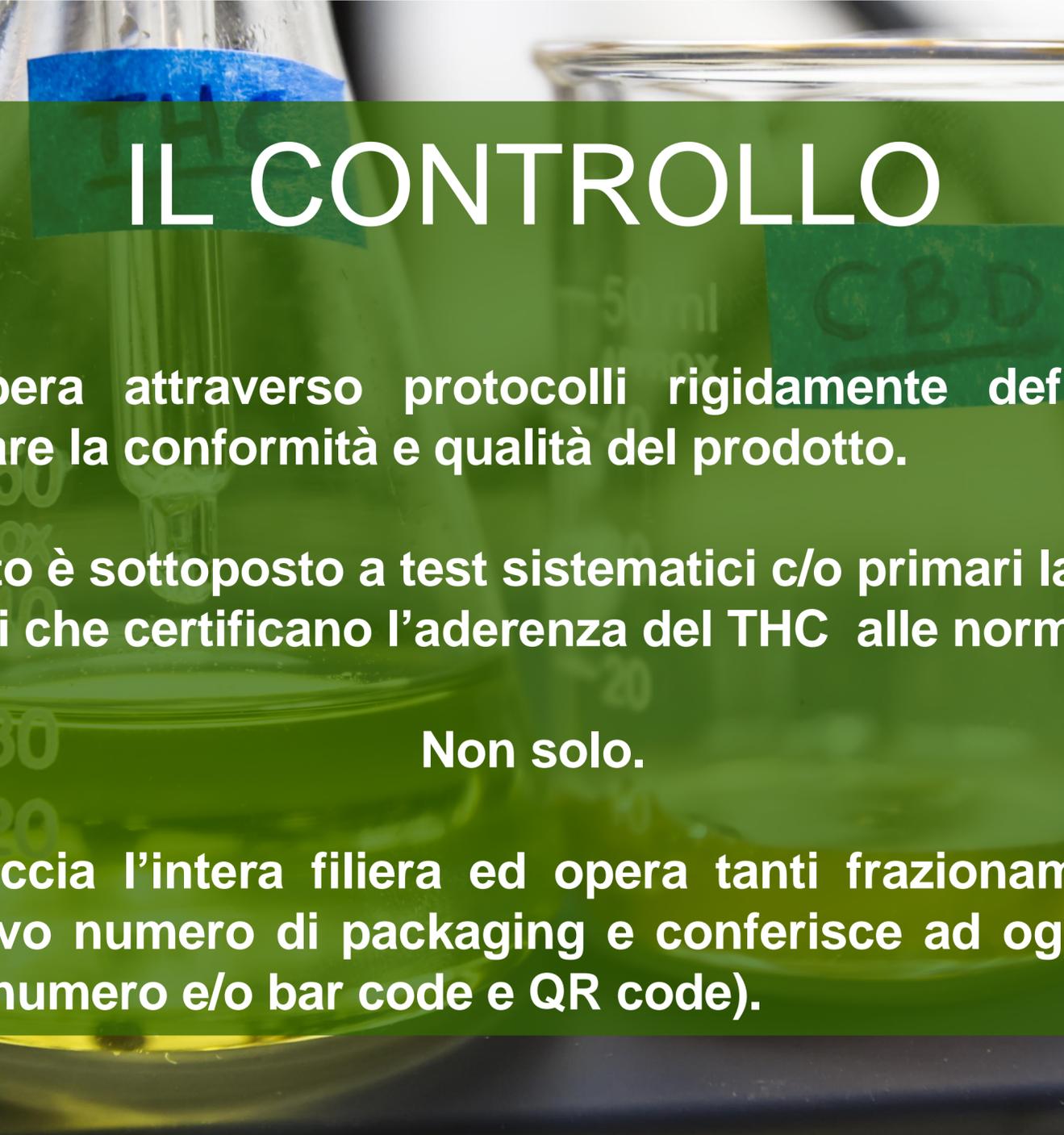
# SOCIAL RESPONSABILITY

NHG si impegna ad essere un membro responsabile del segmento di business nel quale opera.

Siamo agli albori della possibilità, legalmente regolamentata, di poter commercializzare questa tipologia di prodotti e stiamo progressivamente intensificando i nostri sforzi per poter garantire di essere all'avanguardia anche nel fornire ai nostri partner (ed attraverso loro anche ai clienti) le più aggiornate informazioni per garantire una formazione e un utilizzo responsabile dei nostri prodotti.

*ethical code*





# IL CONTROLLO

**NHG opera attraverso protocolli rigidamente definiti per controllare la conformità e qualità del prodotto.**

**Ogni lotto è sottoposto a test sistematici c/o primari laboratori di analisi che certificano l'aderenza del THC alle norme**

**Non solo.**

**NHG traccia l'intera filiera ed opera tanti frazionamenti nel correlativo numero di packaging e conferisce ad ognuno un codice (numero e/o bar code e QR code).**



# TRATTAMENTO PRODOTTO

**NHG, non pone una estrema attenzione solo alla selezione ed al controllo della materia prima.**

**NHG è l'unica realtà ad oggi presente sul nostro mercato realizzare confezionamento e packaging con automazione industriale.**

**Abbiamo deciso di operare solo con partner che contribuiscano a creare e a favorire innovazioni funzionali, che tutelino la qualità originaria del prodotto.**

▪



# I DEALER

Un analogo livello di attenzione è adottato da NHG anche per la selezione dei propri partner commerciali (distributori, agenzie, agenti o dealer).

Selezioniamo e contrattualizziamo la nostra rete soltanto dopo una veloce ma puntuale qualificazione. NHG qualifica solo partner che adempieranno ad una serie di requisiti formali (verifica affidabilità, rispetto degli obblighi informativi sugli specifici prodotti, espressa adesione al codice comportamentale NHG, espressa adesione alla politica di commercializzazione di NHG, etc.)

# I CANALI

Oltre ad una rete distributiva capillare e strutturata presente su tutto il territorio nazionale, NHG presidierà il mercato attraverso una logica multicanale, per ottenere maggior notorietà del brand, dei prodotti, aumento del traffico sul canale fisico ed aumento delle vendite complessive.



# I TOUCH POINT

NHG interagirà con i propri partner ed i propri clienti rendendo disponibili i più attuali Customer Touch Point di assistenza commerciale, contrattuale e tecnica rivolta ai consumatori ed ai dealer



- Brochure Prodotti
- FAQ
  - Chat
  - Documenti utili e moduli



Numero Verde  
**800 94 2020**



- Brochure Prodotti
- FAQ
  - Chat
  - Documenti utili e moduli

